

Ano 13 - Nº 75  
Diretor: Júlio Pinto da Costa  
Direção:  
P.O.Box 2153  
P - 4451-901 Matosinhos



PUBLICAÇÕES PERIÓDICAS  
FREIXEIRO  
4460 PERAFITA  
TAXA PAGA

# mobiliário

em notícia

Ano 13

## fimap / ferrália

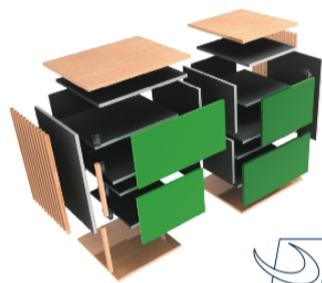
NOVIDADES TECNOLÓGICAS  
APRESENTADAS EM FEIRA INTERNACIONAL



OS MELHORES  
DA ÚLTIMA DÉCADA  
PRÉMIO MOBIS



Cluster Mobiliário



**MÓVEL  
COMEMORATIVO  
20 ANOS**  
 **ILHÃO®**

 **STEPONE**

 **INVESTINGPLUS**

 **PRIMELINE**

**VISITE-NOS NA FIMAP!**  
Pavilhão 2  
Stand A01, B01, C01



2010

Nº: 75

## ALGUÉM PÕE MÃO NISTO?



Em tempo de apertar os cintos e de sermos ainda mais cuidadosos com a gestão das nossas finanças - privadas e públicas - continuamos a assistir a um esbanjar de dinheiros que assume foros de escândalo.

Falo, naturalmente, em termos gerais, mas fiquei profundamente chocado com a informação que me chegou segundo a qual uma associação ligada à exploração florestal e à indústria de madeiras e derivados estaria a preparar um evento em que procede à atribuição de um prémio e cujos custos ascenderiam - já - aos 100 mil euros (cem mil euros, por extenso para que não haja dúvidas).

A informação, que julgo fidedigna até por ter-me chegado através de um quadro superior da associação em causa, causa-me perplexidade e espanto, tanto mais que aquela verba, que constitui apenas um "sinal", estará incluída num projeto de financiamento gerido pelo Compete. Por outras palavras: é dinheiro de todos nós.

Em dez anos, o Prémio Mobis elevou o nome do setor, quer em termos nacionais quer internacionais. A Gala de entrega dos prémios já se fez em Madrid e vai, no próximo ano, realizar-se em Paris, contribuindo de forma decisiva para a notoriedade e para o prestígio do móvel português no estrangeiro.

Durante todos estes anos, o MOBILIÁRIO EM NOTÍCIA, promotor do prémio, não teve quaisquer apoios comunitários ou estatais. E agora vai pagar-se 100 mil euros a uma empresa estrangeira para se fazer um prémio parecido? Haja alguém que ponha mão nisto, porque quando o Ministro da Economia fala de fazer crescer as exportações, é a bens e serviços que se refere. Aquilo que a associação em causa está a fazer é exportar dinheiro!

A par destes desvarios, que deveriam levar quem de direito a intervir, o setor debate-se com enormes desafios. O da internacionalização será o maior de entre eles. Muitas das empresas do setor já exportam. Mas internacionalizar é mais do que vender para exportação. Internacionalizar exige o esforço de uma presença constante nos mercados alvo. Exige o estabelecimento de parcerias com agentes locais, só possíveis após trabalho aturado de prospecção. Portugal e o setor do mobiliário estão na altura de se internacionalizar, seguindo o exemplo de algumas empresas que deram os primeiros passos, seguros, nessa área.

Termino com um convite para que o caro Leitor se torne telespectador atento do nosso novo programa de televisão, no Porto Canal (sábado, 14h00, domingo, 20h30). Todas as semanas, em meia hora de informação, pode ficar a saber o que de mais importante se passa no setor, com informação geral e especializada.

Nesta casa, estamos habituados a enfrentar os desafios e em fazer novas apostas. Sem apoios estatais. Se os tivéssemos não os esbanjaríamos, porque há tanta coisa para fazer que seria quase socialmente criminoso se não os aplicássemos em favor do setor.



*Emídio Brandão, Editor*

### CAPA

Equipamento em exposição na FIMAP, em 2008. Stand Marjos.

### Nota:

O Mobiliário em Notícia está a aplicar o novo Acordo Ortográfico da Língua Portuguesa. Trata-se de uma aplicação complexa, pelo que durante algum tempo utilizaremos nas nossas páginas a ortografia nova e a antiga. Para o facto, pedimos a compreensão dos leitores.

### Ficha técnica

Diretor\_Júlio Pinto da Costa | Diretor Adjunto\_Mário A. Costa | Conselho Editorial\_Célia Dias (design), Francisco Samuel (têxteis), Isabel Costa Pereira (economia), Ivo Vaqueiro (economia), Jorge Brito (associativismo), José Ferraz (acabamento), Manuel Gonçalves (comércio), Navazali Nurali (feiras), Pedro Araújo (advocacia), Pedro Castro Silva (Arquitetura), Pedro Jorge Santos (comercialização) | Redação\_Gabinete de Textos e Imagens, Patrícia Pinho | Marketing\_Emibra | Design\_Marlene Pereira | Fotografia\_Américo Gomes, José Manuel | Secretariado e assinaturas\_Américo Frazão, Isabel Tavares | Produção\_Emibra | Direção Postal\_Apart. 2153, 4451-901 Matosinhos | E-mail\_mobiliarioemnoticia@mail.telepac.pt | Telefone\_(+351) 229 999 314 | Fax\_(+351) 229 999 319 | Registo\_ERC 125757 | Depósito Legal\_116819/97 | Propriedade e Impressão\_Emibra, Lda, matriculada na Conservatória do Registo Civil do Porto, número 50250517 | Capital Social\_6.100 Euros | Contribuinte\_502 505 117 | Periodicidade\_Bimestral | Tiragem\_5.000 exemplares | Distribuição Gratuita | Outubro 2010

moveme®

Moutinho & Moutinho, Lda.  
Rua Alminhas de Manariz  
Apartado 2003  
4514-909 Fânzeres GDM  
PORTUGAL  
Tel. +351.224 853 820  
Fax +351.224 853 821



info@moveme.pt | www.moveme.pt

intereme

Moutinho & Moutinho, Lda.  
Rua Alminhas de Manariz  
Apartado 2003  
4514-909 Fânzeres GDM  
PORTUGAL  
Tel. +351.224 853 823  
Fax +351.224 853 839



info@intereme.com | www.intereme.com

# Plano de Demonstrações

CÉLULA  
MARJOS TECHNOLOGY

2 vezes p/dia

CONFIANÇA

**MARJOS**<sup>®</sup>  
TECHNOLOGY



**CORTE | ORLAGEM | FURAÇÃO | MONTAGEM**

Utilizando as mais inovadoras tecnologias de construção a MARJOS TECHNOLOGY apresentará aos seus clientes **a chave para o sucesso:**

- 1. QUALIDADE** - qualidade na sua produção.
- 2. FLEXIBILIDADE** - garantida pela simplicidade e versatilidade na utilização dos equipamentos.
- 3. RAPIDEZ** "time to market" - redução de tempos de execução, retorno rápido e eficaz do investimento.
- 4. REDUÇÃO CUSTOS** - devido à otimização da produção.
- 5. INOVAÇÃO** - recente tecnologia instalada nos equipamentos.

**Seccionadora com plataforma para carga automática e equipada com sistema modular de pinças flexcut**

Principais novidades:

- 1.** Sistema modular de pinças flexcut, permite execução automática de cortes diferenciados.
- 2.** Tecnologia HI-TRONIC aplicada no carro da serra.
- 3.** Nova estrutura para o basamento, carro serra, pressor e empurrador combinada com uma tecnologia de absoluta vanguarda.
- 4.** Nova versão do programa de optimização, novo grafismo, algoritmo e nova parametrização.



**SECCIONADORA  
GABBANI GALAXY T 3**

2 vezes p/dia

**TECNOLOGIA**

**CENTRO INTEGRADO  
C.N.C SCM DOGMA**

3 vezes p/dia

**SUCESSO**

**Centro Integrado C.N.C para produção de portas e janelas**

Solução ideal para PME, caracterizada por ser uma máquina de grande flexibilidade graças à tecnologia HSK.

**QUALIDADE CONSTRUÇÃO, FLEXIBILIDADE OPERATIVA**



Máquina que **marca** uma aposta para as **novas tendências** de mercado, aplicação de novas soluções de caixilharia segundo a norma NP EN 14351-1:2008.

Principais novidades:

- 1.** Rotação automática da peça a respigar.
- 2.** Grupo de furação e fresagem OPTIMA 1
- 3.** Grupo horizontal inferior



certificação energética

**Lixadora de Acabamento DMC SYSTEM**

Estrutura modular equipada com uma gama completa de grupos de acabamento, especialmente equipada para LACADOS e ALTO-BRILHO.

**Escovadora DMC MASTERBRUSH**

Máquina que se destina à ESTRUTURAÇÃO | RUSTICAR, processo de DIFERENCIAÇÃO do veio da madeira, criando um aspecto rústico muito apreciado, sendo hoje de utilização comum no mobiliário, parquet, janelas, etc.



**LIXADORA ACABAMENTO  
DMC SYSTEM**

2 vezes p/dia

**ESCOVADORA  
MASTERBRUSH**

2 vezes p/dia

**VISITE -NOS - Pav.2 Stand A,C,D 30**

[www.marjos.pt](http://www.marjos.pt)

# 20 Anos a fornecer a indústria com a tecnologia mais avançada

A Ilhão participa mais uma vez na FIMAP. Este ano a presença da empresa de comercialização de equipamentos industriais para transformação de madeira e derivados é especial, uma vez que assinala o seu vigésimo aniversário.

Constituída em 1991, a Ilhão & Ilhão, Lda. tem como raiz uma estrutura familiar liderada por Carlos e Luís Ilhão, pai e filho, respectivamente. A experiência de 27 anos de Carlos Ilhão no setor como promotor de vendas de um importante fabricante nacional de equipamentos fez a empresa assumir desde cedo um espaço próprio no seu mercado alvo.

Talvez por força da sua estrutura familiar, a Ilhão apostou sempre numa relação de grande proximidade com os seus clientes e fornecedores. A partir de 1996, já com Luís Ilhão a acompanhar o pai na gestão dos destinos da empresa, os responsáveis verificaram que seria altura de apostar em máquinas para trabalhar novos materiais. Foi aí que começou uma expansão de parcerias com marcas internacionais, com destaque para várias empresas do Grupo alemão Homag.

Em 2001, a Ilhão inicia a criação de áreas de negócio complementares à sua atividade.

O resultado é um conjunto de serviços que acompanha o equipamento fornecido e garante o apoio ao cliente em tudo o que esteja relacionado com o investimento que efectuou. “No fundo é acompanhar o percurso natural do cliente na aquisição da máquina e, posteriormente, na assistência. É por isso que disponibilizamos soluções de financiamento, através de protocolos que celebrámos com instituições financeiras nacionais e internacionais, e soluções de software integradas, para o planeamento e ordenamento da produção”, explica Luís Ilhão.

Aliás, na relação com o cliente, a equipa comercial da Ilhão funciona mais como consultora do que como comercial. A empresa procurou constantemente ao longo destas duas décadas analisar e antecipar as novidades no mercado para ter a capacidade de oferecer as melhores soluções tanto ao grande, como ao pequeno e médio cliente. “Achámos que não devíamos deixar este segmento sem atenção. Muitas vezes, as pequenas e médias empresas não vão às feiras internacionais, mas devem ser informadas sobre as novidades apresentadas e nós devemos ter a responsabilidade de o fazer.”



Carlos Ilhão e Luís Ilhão

O dinamismo da empresa está ainda patente na realização de Jornadas Técnicas e outros eventos, que funcionam como uma montra das novidades da empresa. Para o responsável, “as Jornadas Técnicas permitem-nos dar um passo para ficar mais próximo do cliente, ouvi-lo e dar a conhecer as nossas sugestões.” A iniciativa decorre anualmente no Showroom da empresa e conta com a exposição de equipamentos, software, workshops, bem como palestras e apresentações sobre temas de interesse para fabricantes de mobiliário e carpintarias.

Outro passo importante da Ilhão foi, recentemente, a obtenção da agência exclusiva em Portugal da Holzma, marca do Grupo Homag, o que lhe permite oferecer uma ampla gama das soluções mais avançadas no mercado. Esta parceria de longa data com o grupo alemão levou a que em 2005 a empresa fosse galardoada com o pino de prata da Homag, que faz emergir a nível mundial as melhores empresas suas parceiras em todo o mundo.

## Quatro dias, quatro temas

Durante a feira, a Ilhão vai dar um enfoque especial a um determinado tema ao fim de cada dia.

O início das comemorações do vigésimo aniversário da empresa é, naturalmente, um dos destaques e, para assinalar a data, será apresentado um móvel comemorativo dos 20 anos da Ilhão que será produzido ao vivo, no stand da empresa na feira, em várias etapas de produção.

Destaque também para a apresentação de um novo parceiro, o Grupo Weinig, que “julgamos ser o líder mundial em máquinas para trabalhar madeira maciça”, afirma Luís Ilhão. A nova parceria serve para alargar as

**“o mercado emagreceu ao nível da oferta e da procura, mas qualificou-se muito. Prescindiu dos excessos e concentrou-se mais no essencial.”**

competências da empresa a outro tipo de tecnologias na área da madeira maciça.

Outro dia será dedicado à apresentação da nova Série 3 da Holzma que define um novo standard em tecnologias de retallo de painéis. Luís Ilhão considera a Série 3 “o Boca de Sapo das máquinas para trabalhar madeira. É uma máquina com aspetos de extrema inovação a nível de funcionamento e destaca-se pela maior economia de energia, maior performance e maior facilidade de operação. Nós próprios estamos bastante satisfeitos com esta máquina e ansiosos por apresentá-la no mercado.”

Será ainda levada a cabo a entrega oficial de um equipamento para lixagem de acabamentos ao Centro de Formação Profissional das Indústrias de Madeira e Mobiliário de Paços de Ferreira, iniciativa que serve para “reconhecer o trabalho destas entidades para a formação profissional dos nossos operários e trabalhadores do setor”.

Relativamente às suas expectativas no que diz respeito à feira, Luís Ilhão admite que a conjuntura não é fácil: “o mercado emagreceu ao nível da oferta e da procura, mas qualificou-se muito. Prescindiu dos excessos e concentrou-se mais no essencial. Por isso, o mercado continua vivo e mais concentrado no que é realmente importante e isso vai estar patente na feira.”

## Equipamento de impressão digital para a indústria do Mobiliário

A Lacor, representante da Muchcolours para a Península Ibérica, acaba de lançar no mercado o equipamento de impressão digital Practika, direccionado para a Indústria do Mobiliário.

O equipamento de tintas nano corantes Practika é ideal para a personalização e diferenciação no acabamento dos seus móveis nos mais variados materiais: vidro (sem primário) e filme EVA, madeira, MDF, melamina, metal, pele e cortiça.

As principais vantagens do equipamento são a grande aderência (a tinta penetra nas moléculas do material sem necessidade de primário); a tinta não cria uma capa espessa e é ecológica. Como características mais importantes, a Practika apresenta uma resolução de 1440



dpi e uma largura de impressão de 1,10m a 1,60m e 1.90 m a 2,50 m, com um comprimento até 5 metros. Imprime: Branco. Espessura máxima do material até: 30 cm.

Os fabricantes de mobiliário podem agora diferenciar-se dando um acabamento personalizado com um investimento de fácil retorno. A Lacor tem agora disponível esta tecnologia inovadora, com amostras impressas em vários materiais!

rua das mimosas - ervedosa 4510-329  
S. Pedro da Cova, Gondomar - Portugal  
tel +351 22 46 40 90 fax +351 22 466 40 99  
www.anaric.pt - anaric@anaric.pt

® ANARIC

SOFA FERRIER: design\_emanueljose





Victor Marinheiro  
Molaflex



Joaquim Louro  
Grupo J.J. Louro



José Manuel Fernandes  
Frezite Group



Rute Martins  
UNDO



António Rocha  
Viriato Hotel Concept



Júlio Costa  
Colonial Docas



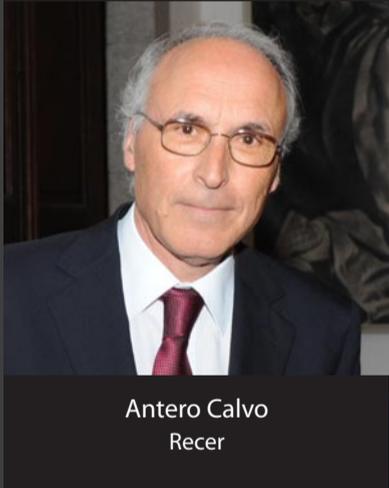
Lúcia Gonçalves  
Jornalista



Navazali Nurali  
Presidente APCM



Manuel Gonçalves  
O Móvel Condeixa



Antero Calvo  
Recer



Serafim Almeida  
Anaric



José Ferraz  
Grupo Lusoverniz



João Costa  
Lasa



José Meneres  
Pedroso & Osório



Hélder Moura  
Presidente da AEPF



Albertina Albuquerque  
K-Lighting



Elsa Leite  
Presidente da AEP



Rui Moutinho  
Moveme



Manuel Madeira  
MOB

mobiliário  
em notícia

## PRÉMIO MOBIS

OS MELHORES DA ÚLTIMA DÉCADA

A X Gala Prémio Mobis reuniu o setor do mobiliário no Salão Nobre do Edifício da Alfândega do Porto, em Setembro, num evento que contou com o apoio institucional de Presidência da República e do Governo, além de diversas outras instituições, com destaque para todas as associações setoriais do mobiliário e para as Câmaras Municipais de Paços de Ferreira, Paredes e Tábua.

A iniciativa distingue anualmente os melhores do setor, mas este ano foi diferente, uma vez que coincidiu com a décima edição do evento. Para celebrar a data, a organização decidiu criar um prémio especial de reconhecimento do trabalho das melhores empresas da última década. É assim que surge o Prémio Mobis 10 Anos, cujo troféu foi criado pelo Arquiteto Souto Moura. As empresas galardoadas foram a Aldeco, a Anaric, a Ambitat, a Aquinos, a Haut de Gamme, a Interfer, a JJ Louro, a Levira, a Marjos, a MOB, a Molaflex, a Moveme, a Moviflor, O Móvel e a Sonae.



Carlos Aquino  
Grupo Aquinos



Fernando Serrasqueiro  
Secretário Estado do Comércio

Emídio Brandão  
Diretor-geral do Prémio Mobis

Alberto Martins  
Ministro da Justiça



Francisco Malcato  
Interfer



Nini Andrade Silva  
Decoradora Interiores



Fernando Lourenço  
Haut de Gamme



Pedro Figueira  
Sonae Tafibra



Luís Ilhão  
Ilhão



Alberto Dias  
Aldeco



Amaro Martins  
Marjos



Teresa Albuquerque  
Moviflor



Beatriz Barros  
Ambitat



Carlos Leal  
Levira

# Novidades e lançamentos oficiais no mercado português



A Marjos apresenta nesta edição da FIMAP várias novidades no mercado português. A empresa participa uma vez mais neste certame com uma gama de equipamento que abrange todas as áreas produtivas.

Entre os lançamentos oficiais encontram-se novas seccionadoras Sigma da SCM e a Gabianni Galaxy T3, máquinas CNC de cinco eixos de elevado Z - Cube e Power - da Balestrini, uma lixadora DMC System de última geração, máquinas de alto rendimento para polir e abrillantar peças lacadas/alto brilho numa só operação e uma máquina Dogma, centro de trabalho CNC polivalente dedicado à produção de janelas.

Para além dos lançamentos oficiais, a empresa de Vila do Conde apresenta também novas orladoras que cobrem todas as necessidades, desde a pequena carpintaria à grande empresa industrial, e uma célula de produção que utiliza as mais recentes aplicações de software, interligando o processo de design dos móveis com corte, orlagem, furação e montagem.

**Foi recentemente galardoada com o Prémio Mobis 10 anos pelo trabalho desenvolvido ao longo da última década.**

Posicionada como uma das empresas mais importantes no seu setor, a Marjos dedica-se ao comércio e assistência técnica pós-venda de máquinas e ferramentas para a Indústria da Madeira desde 1980. É importador e representante exclusivo de diversas marcas mundiais de referência, como a IDM, a SCM e a DMC. Os principais clientes da Marjos são, essencialmente, portugueses apesar de a empresa exportar para Espanha, Brasil e Moçambique. Foi recentemente galardoada com o Prémio Mobis 10 anos pelo trabalho desenvolvido ao longo da última década.



Amaro Martins  
Marjos

Arquivo:  
Gala Prémio Mobis - Edifício Alfândega do Porto



ALDECO<sup>®</sup>  
INTERIOR FABRICS

[www.aldeco.pt](http://www.aldeco.pt)

## “Há crise mas negócios há sempre”



Miguel Basto

A Mibasfer é uma nova empresa na área da comercialização de componentes e ferragens para mobiliário, que surge da experiência de mais de 15 anos de Miguel Basto nesta área. Há quem diga que é da crise que surgem as melhores oportunidades de negócio e foi com o mesmo otimismo que o empresário abriu, no início deste ano, a empresa: “Há crise mas negócios há sempre e quem sabe aguentar-se nesta conjuntura económica, quando sair dela é um vencedor.”

É através dos preços competitivos e do serviço que oferece ao cliente que a firma procura diferenciar-se na sua área de atividade. E tudo começa pela página de internet, bastante completa e de fácil utilização. Acedendo a [www.mibasfer.pt](http://www.mibasfer.pt), qualquer pessoa pode, a qualquer hora do dia, conferir stocks e consultar preços. A página inclui também uma área reservada, onde o cliente poderá efetuar encomendas e consultar todo o seu historial de relacionamento com a empresa, o que Miguel Basto classifica como “inovador

**“Há crise mas negócios há sempre e quem sabe aguentar-se nesta conjuntura económica, quando sair dela é um vencedor.”**

no setor”.

A simplificação da relação com o cliente é uma regra de ouro na Mibasfer, e por isso os stocks são entregues obrigatoriamente em 24 horas. “Temos um acordo com uma transportadora que exige o cumprimento do prazo. Este serviço é uma mais-valia”, garante. Para além disso, é possível fazer o pagamento de faturas por multibanco, “o que se torna mais fácil para empresas com uma estrutura mais pequena e que não têm uma pessoa especificamente a tratar de pagamentos.”

Em stock, a empresa possui mais de 3.000 referências de marcas nacionais e

internacionais, abrangendo todas as áreas de fabrico de mobiliário, carpintaria, decoração de interiores, construção civil e bricolage. Se o cliente procurar um determinado produto que não esteja em stock, a Mibasfer trabalha com fornecedores que garantem a entrega de mais de 80.000 artigos no espaço de uma semana.

A empresa possui uma gama de produtos que incorpora a tecnologia mais recente, mas Miguel Basto destaca como principal novidade a iluminação LED: “Temos uma boa gama neste aspeto. É o futuro, uma tecnologia eficiente com um baixo consumo energético.”

A crescer de forma sustentada, a Mibasfer chegou a um ponto em que a expansão já de torna necessária. O atendimento rápido e eficiente, o software que simplifica a relação com o cliente, a experiente equipa comercial e a localização, na Zona Industrial de Alfena, em Valongo, com ótimos acessos, são, nas palavras do empresário, “os grandes responsáveis pelo crescimento da empresa.”

## Dobradiça combina design com ação suave

A Interfer apresenta a geração de dobradiças Hettich Sensys. Com Silent System integrado, a dobradiça esconde o mecanismo de modo a que a única coisa que o utilizador note seja a sensação suave que transmite ao fechar. Ideal para mobiliário de cozinha e de sala com interiores desenhados de forma a refletir a sua elegância exterior, a dobradiça combina o design com uma ação suave.

Vencedora de vários prémios internacionais, Sensys é uma dobradiça fornecida com diversos ângulos e para múltiplas aplicações.

**Vencedora de vários prémios internacionais, Sensys é uma dobradiça fornecida com diversos ângulos e para múltiplas aplicações.**



# O Sucesso dos Nossos Clientes é o Nosso Sucesso

**Mibasfer**  
WWW.MIBASFER.PT



Respondendo a uma lacuna existente no mercado português nasceu a **MIBASFER** cujos quadros contam já uma experiência acumulada de mais de quinze anos na área das ferragens.

Estamos em condições de proporcionar, mediante um conceito integrado e inovador, um conjunto de soluções técnicas para a indústria de mobiliário, carpintaria, bricolage e construção civil.

A emergência das novas tecnologias evidencia um dos traços característicos da **MIBASFER**: o seu espírito inovador.

Somos uma das primeiras empresas a integrar soluções tecnológicas avançadas no processo comercial e de atenção ao cliente.

Na sua sede a **MIBASFER** além do armazém de produtos possui uma loja e exposição abertas ao público para melhor servir os nossos clientes.

A **MIBASFER** como especialista em ferragens está em condições de assegurar a todos os seus clientes um atendimento personalizado e de excelência em todo o tipo de ferragens.

Temos uma área de armazenagem adequada às necessidades o que nos permite uma gestão de stocks eficiente, assegurando aos nossos clientes a entrega das suas encomendas em 24 horas.

Temos em stock uma grande variedade de artigos sendo mais de 90% importados de países como a Alemanha, Espanha e Itália. Temos ainda a possibilidade de fornecer num curto espaço de tempo mais de 80.000 artigos produzidos e comercializados pelas empresas nossas representadas.

Fazemos uma pesquisa intensiva em feiras e mercados internacionais para fazermos chegar aos nossos clientes todas as novidades existentes no mercado tornando-nos, assim, nos parceiros ideais para quem procura antecipar o futuro.

Através do nosso site podem aceder a um conjunto de funcionalidades inovadoras que lhes permitirão ter um contacto directo com a **MIBASFER** a qualquer hora do dia e em qualquer lugar.

Com a **MIBASFER** tem a garantia de bons produtos e um serviço de excepção. Se ainda não é nosso cliente, contacte-nos. Teremos o maior prazer em conhecê-lo.



Parafusos	Corrediças
Dobradiças	Colas
Niveladores	Acessórios de Cozinha
Cavilhas	Máquinas Profissionais
Tapas Autocolantes	Baldes do Lixo
Fechaduras	Led's
Perfis para Roupeiro	Porta Talheres
Puxadores e Asas	Toalheiros
Pés para Móveis	Cestos Aramados
Suportes Prateleira	Respiros
Silicones	Persianas
Iluminações	Acessórios de Roupeiro
Gavetas	Pés Decorativos
Perfil Rodapé	Rodas
Sistemas Elevatórios	Perfis Vitrina



**MIBASFER Componentes e Ferragens, Lda**  
Rua do Caulino, 374  
4445 - 259 ALFENA  
PORTUGAL

**ESPECIALISTA EM FERRAGENS**  
**FERRAGENS TÉCNICAS**



+351 229 698 580



+351 912 874 772



+351 229 698 589

mibasfer@mibasfer.pt



# mobiliário

em notícia

**PORTO**

C A N A L

**ENCONTRO COM A DECORAÇÃO**  
Todas as semanas em sua casa



**sábado 14h | domingo 20.30h**

Technik für Möbel



# INTERFER

INOVAÇÃO • QUALIDADE • CONFIANÇA



**Hettich**  
**PRO DECOR**  
Touch-in



Premir e Abrir



**Hettich sensys**

Com fecho controlado integrado



Diversos Angulos / Multiplas Aplicações



**Hettich**  
**PRO DECOR**  
Touch-in



Vencedor  
X Gala Prémio  
Móbis

Melhor Empresa  
Sector de Ferragens,  
Acessórios e Componentes  
nos últimos 10 Anos



LED Systems

Hettich Lite·inside



Hettich In Line



Hettich  
Lift Advanced

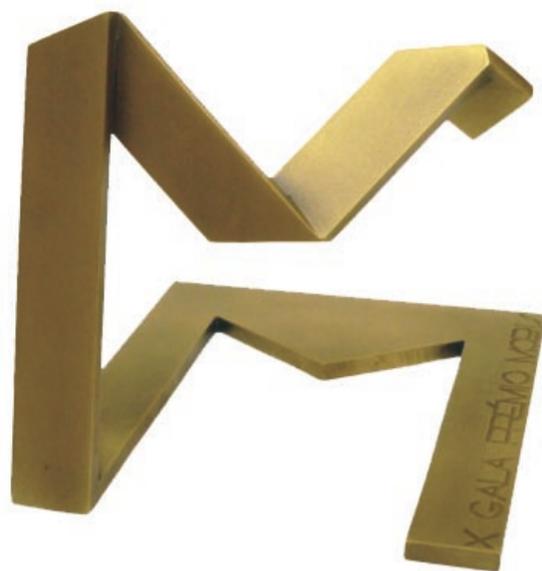


Hettich  
InnoTech

**INTERFER** - FRANCISCO ANTÓNIO MALCATO • Rua Neves Ferreira, 3-B • 1170-273 LISBOA • Tlf:218 110 600 (20 Linhas) • Fax:218 150 026 • www.interfer.pt - geral@interfer.pt - PORTUGAL

Ferragens e Componentes para as indústrias de: Mobiliário doméstico, Cozinha, Banho e Escritório. Carpintaria, Construção Civil e Bricolagem

Fittings and components for furniture, construction industries and bricolage \* Accessoires et composants de meubles, industrie de la construction et du bricolage



VENCEDOR  
**PRÉMIO MOBIS**  
OS MELHORES DOS  
ÚLTIMOS 10 ANOS

---

A Q U I N O S  
M O V I F L O R  
I N T E R F E R  
A N A R I C  
M O V E M E  
M A R J O S  
J J L O U R O  
A M B I T A T  
A L D E C O  
M O B  
L E V I R A  
S O N A E  
O M Ó V E L  
HAUT DE GAMME  
M O L A F L E X